



よしだつうしん

吉田通信

第19号
【2016年4月】

〒950-1475 新潟県新潟市南区戸頭1347-1 TEL:025-372-1138 FAX:025-372-1155

■■この吉田通信は私とご縁のあった方、ご縁をいただきたい方に差し上げている月一人通信です■■

◆実はプレイステ3(ゲーム機)で会議してます!◆

こんにちは! お世話になります。吉運堂の吉田竹史です。吉田通信第19号をお送りいたします。よろしくお願いいたします。

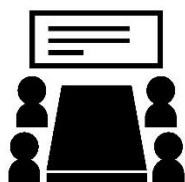
さて、当社は以前、各店舗の営業部門の会議は、各店舗責任者にまかせきりでした。今は全店舗がそれぞれ毎週時間を決めて約1時間の会議をなささいという形に変えました。また、会議の進め方についても、こういう順番でこうやりましょうとフォーマット化もしました。

営業部門の会議をこのような形にした目的は、前回の吉田通信でも書かせていただきましたように「チームと仕組みで人を育て、お客様に選ばれる」ためです。

実際、このような形にして、一人一人の考え方や活動状況が部門のみんなで理解できるようになり底上げができています。また、底上げができています以外にも、実は大きなメリットを感じています。何かと言いますと、この形を取るようになってから、そのお店の人だけでなく、複数の店舗を統括している責任者や、本社の人もテレビ会議で参加でき、いち早く情報の共有ができるようになったことです。私も(嫌がられないように)時々、参加しています(笑)。

ちなみに、そのテレビ会議は、あのゲーム機の「PlayStation3(プレイステ3)」を活用しています。ある社長さんから教えてもらったのですが、この「プレイステ3」には、テレビ会議機能が(本来は複数の人と対戦するゲームのために)付いていて、同時に6カ所まで繋ぐことができます。テレビ会議の高いシステムを導入すると、月々10数万円のランニングコストがかかりますが、それも必要ありません。画像是ちょっと悪いのですが、ちゃんと機能しています(笑)。

それはさておき、私や複数の人がテレビ会議で参加できるようになって一番良かったと思うの



は、情報の共有が早くなったということです。今でも月に一回、書面にて各店から情報をあげてもらっていますが、今、起こっていることの情報共有が早くできるようになったことです。時間を決めて会議をし、テレビで参加する。顔を見ながら話す。ちょっとしたことですが、とても大きな効果を実感しています。

◆発行者コラム◆

今回もまた最後までお読みいただきまして、どうもありがとうございます! さて、4月に当社にも新入社員が入ってきました。なかなか人を採るのが難しい(採用難)中、女性2名を新入社員として迎え入れることができました。先日、入社式を行い、現在は研修中です。この1年間、いろいろなことを経験して、失敗して(笑)、どんどん成長していってもらえたらと思っています。吉田竹史

■吉田通信を今後ご希望されない方は、大変お手数ですが090-3339-0424までご連絡をお願いいたします。■

【発行者プロフィール】

名前: 吉田 竹史(よしだ たけし)
生年月日: 昭和40年8月21日(O型)
出身地: 新潟県白根市(現・新潟市南区)
経歴: 都内の学校を卒業後、証券会社(水戸&ニューヨーク)の4年間の勤務を経て吉運堂へ。

趣味: 上手くないゴルフ、強くない将棋
(NHKの将棋対局を見ることは好きです)
家族構成: 妻、娘、息子



吉田 竹史